**Inovação e Transferência de Tecnologia**

**Doc. Responsável:** Helena Vieira

**Departamento:** TEC LABS – CENTRO DE INOVAÇÃO

**Inserção no Plano Curricular:** Licenciatura em Engenharia Biomédica e Biofísica (3º ano, 2º sem, obrigatória)

**Créditos/Horas de Contacto:** 3ECTS; 42 horas T + 8 horas OT

**Contacto:** [hmvieira@ciencias.ulisboa.pt](mailto:hmvieira@ciencias.ulisboa.pt)

**Projectos K2B**

Os projectos K2B são projectos desenvolvidos por grupos de 4-5 alunos, cujo objectivo será focarem-se nos resultados de um projecto de investigação, à sua escolha, ainda dentro das universidades e avaliarem o seu potencial de mercado. Para tal, os alunos deverão procurar junto dos seus departamentos projectos em curso e, resultados dos mesmos. Alternativamente os alunos poderão focar-se numa ideia de negócio própria e original, exclusivamente sua. Com base nessa informação, e aplicando quer o modelo do *Business Model Canvas* quer as metodologias aprendidas ao longo da disciplina, deverão avaliar vários aspectos:

* qual o estádio actual da tecnologia/ideia
* o potencial de mercado desses resultados/ideia, quem são os clientes e competidores e como se colocarão e comunicarão
* aplicações possíveis e qual, ou quais, será a mais viável
* que segmentos de mercado são os mais relevantes
* relação custos/benefícios/riscos
* que estrutura física, de recursos humanos e financeira necessitarão

Após esta primeira análise, os alunos deverão elaborar um plano estruturado e robusto de transferência de tecnologia das inovações encontradas de dentro da universidade para o tecido empresarial. Deverão utilizar o modelo do *Business Model Canvas* para estruturarem o projecto e construírem drafts iterativos do que será um plano de negócios final.

Nalguns casos é expectável que os projectos das **K2BTeams** sejam os embriões de uma futura empresa, enquanto que noutros poderão concluir que a melhor opção é o licenciamento da tecnologia a uma empresa mais madura, ou ainda que a tecnologia não tem a maturidade suficiente para a criação de uma empresa e poderão sugerir os próximos passos para a concretização desse potencial, se for esse o desejo final do PI. Durante este projecto as **K2BTeams** terão várias interacções com os PI, e espera-se que o esforço de ambos resulte numa proposta de mercado fortalecida e com elevada qualidade.